

Базовый пример 009

Специальные продукты в Системе КонсультантПлюс помогают бухгалтеру:

- составить юридически корректный договор;
- отслеживать изменения в договорах, работа с которыми уже осуществляется;
- получить предупреждения о возможных налоговых и юридических рисках и их последствиях при составлении договора

- Для бухгалтера
- Для всех коммерческих организаций

ПОЧЕМУ ЭТО ВАЖНО

Сторонам предоставлена возможность самостоятельно определить в договоре поставки, какие документы подлежат передаче вместе с товаром. Это могут быть документы, связанные с учетом, отчетностью, налогообложением, таможенными и другими хозяйственными, административными процедурами.

В интересах покупателя установить в договоре условие о документах на товар. При отсутствии такого условия покупатель не вправе будет требовать документы, прямо не предусмотренные законом или иными правовыми актами ([ст. 464 ГК РФ](#)).

Посмотрим, как материалы Системы КонсультантПлюс и Системы Главбух помогают составить договор с нужными условиями.

СИТУАЦИЯ

Необходимо составить договор поставки и указать в нем документы, которые должны быть переданы покупателю вместе с товаром.

Информация для специалиста РИЦ

В примере демонстрируются преимущества платных продуктов:

- СС «Формы с комментариями о рисках для договорной работы»;
- СС «Изменения в регулировании договоров»

Система КонсультантПлюс

1. Найдем: ДОГОВОР ПОСТАВКИ.

Быстрый поиск

Все документы Законодательство Судебная практика Консультации Формы документов

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

Подключение регионального законодательства (подключено 2 из 83 регионов)

См. также: форма договора общие положения договора поставки оптовая торговля счет-договор на поставку неустойка по договору поставки неотфактурованные поставки это

Наиболее соответствуют запросу:

2 Договор поставки
Создание и экспертиза в Конструкторе договоров

3 Последние изменения:
Договор поставки
(КонсультантПлюс, 2025)

[Все результаты поиска](#)

Быстрый поиск

Все документы Законодательство Судебная практика Консультации Формы документов

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

Подключение регионального законодательства (подключено 2 из 83 регионов)

См. также: форма договора общие положения договора поставки оптовая торговля счет-договор на поставку неустойка по договору поставки неотфактурованные поставки это

Наиболее соответствуют запросу:

6 Форма с комментариями о рисках:
Договор поставки, защищающий интересы поставщика (образец заполнения)
(КонсультантПлюс, 2025)

[Все результаты поиска](#)

Быстрый поиск

Все документы Законодательство Судебная практика Консультации Формы документов

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

Подключение регионального законодательства (подключено 2 из 83 регионов)

См. также: форма договора общие положения договора поставки оптовая торговля спецификация к договору поставки договор поставки между юр лицами счет-договор на поставку

Наиболее соответствуют запросу:

9 Готовое решение:
Что нужно знать о договоре поставки
(КонсультантПлюс, 2025)

[Все результаты поиска](#)

Быстрый поиск

Все документы Законодательство Судебная практика Консультации Формы документов

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

Подключение регионального законодательства (подключено 2 из 83 регионов)

См. также: форма договора общие положения договора поставки оптовая торговля спецификация к договору поставки договор поставки между юр лицами счет-договор на поставку

Наиболее соответствуют запросу:

12 Готовое решение:
Как согласовать условия о цене и порядке оплаты в договоре поставки
(КонсультантПлюс, 2025)
1. Как согласовать цену товара в договоре поставки

13 Готовое решение:
В каких случаях договор поставки признается незаключенным и какие последствия это влечет
(КонсультантПлюс, 2025)
1. В каких случаях договор поставки признается незаключенным

[Все результаты поиска](#)

Быстрый поиск

Все документы Законодательство Судебная практика Консультации Формы документов

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

Подключение регионального законодательства (подключено 2 из 83 регионов)

См. также: форма договора общие положения договора поставки оптовая торговля счет-договор на поставку неустойка по договору поставки неотфактурованные поставки это

Наиболее соответствуют запросу:

15 Готовое решение:
Какую ответственность несут стороны договора поставки и как согласовать условия о ней в договоре (КонсультантПлюс, 2025)

1. Какую ответственность несет поставщик по договору поставки

Быстрый поиск

Все документы Законодательство Судебная практика Консультации Формы документов

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

Подключение регионального законодательства (подключено 2 из 83 регионов)

См. также: форма договора общие положения договора поставки оптовая торговля счет-договор на поставку неустойка по договору поставки неотфактурованные поставки это

Наиболее соответствуют запросу:

19 Форма с комментариями о рисках:
Договор поставки (общий) между юридическими лицами. Форма, защищающая интересы покупателя (образец заполнения) (КонсультантПлюс, 2025)

В списке документов представлены материалы, которые помогут:

- составить договор поставки;
- узнать об изменениях законодательства по этой тематике;
- узнать о возможных налоговых и юридических рисках и их последствиях при составлении договора;
- получить разъяснения, что следует учесть в каждом разделе договора.

СОСТАВИТЬ ДОГОВОР С ОПРЕДЕЛЕННЫМИ УСЛОВИЯМИ

- Составить юридически корректный проект договора поставки и учесть в нем определенные условия поможет онлайн-сервис «Конструктор договоров».

Быстрый поиск

Все документы Законодательство Судебная практика Консультации Формы документов

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

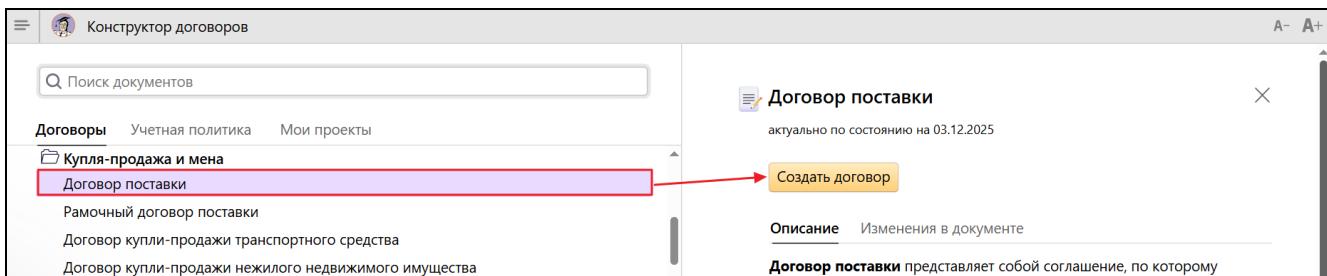
Подключение регионального законодательства (подключено 83 из 83 регионов)

См. также: форма договора общие положения договора поставки оптовая торговля счет-договор на поставку неустойка по договору поставки договор поставки без ндс

Наиболее соответствуют запросу:

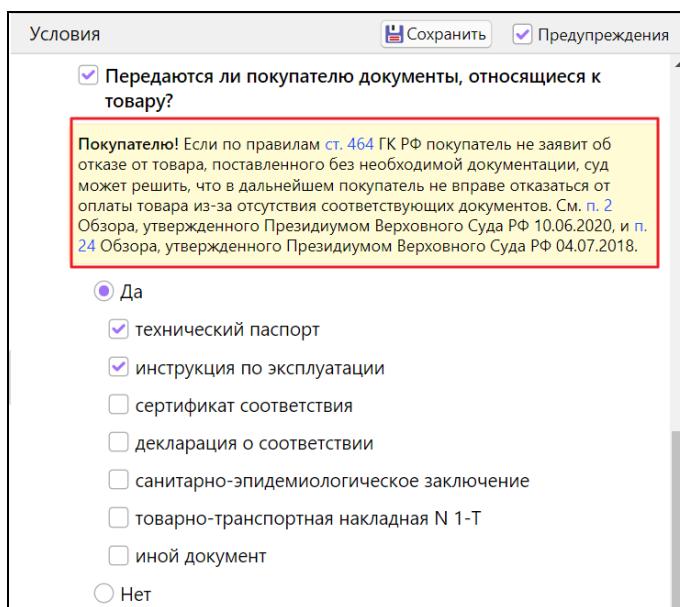
2 Договор поставки
Создание и экспертиза в Конструкторе договоров

Проект договора учитывает действующее законодательство.
Выберем «Договор поставки» и нажмём кнопку «Создать договор».



Перейдём в раздел «**Комплект и комплектность. Документы, передаваемые покупателю**». Можно выбрать различные варианты условий. Благодаря этому проект договора будет максимально соответствовать конкретной ситуации.
Противоречащие друг другу условия договора автоматически исключаются.

В подразделе «**Документы, передаваемые покупателю**» в пункте «Передаются ли покупателю документы, относящиеся к товару?» есть предупреждение покупателю:



Ссылки позволяют подробнее ознакомиться с Обзорами Верховного суда. Также ниже есть возможность выбрать необходимые документы.
Составленный договор можно сохранить. В случае изменения законодательства появится предупреждение и предложение обновить договор.

Таким образом, Конструктор договоров помогает:

- составить договор с оптимальными условиями с учетом рисков и предупреждений;
- включить собственные конкретные условия;
- получить разъяснения о последствиях и избежать непредвиденных убытков и штрафных санкций;
- учесть изменения в законодательстве.

ОТСЛЕДИТЬ ИЗМЕНЕНИЯ В СУЩЕСТВУЮЩЕМ ДОГОВОРЕН

2. Важно отслеживать изменения в договорах, с которыми работа уже осуществляется.

Вернемся в список документов и перейдем в **Последние изменения: Договор поставки**

Посмотреть документ в Системе Консультант Плюс:

[Последние изменения: Договор поставки \(КонсультантПлюс, 2025\)](#)

Материал демонстрирует преимущества платного продукта – Справочной Системы «Изменения в регулировании договоров».

В материале собраны воедино изменения законодательства, разъяснения судебной практики, изменения налогообложения в договоре поставки.

БЫСТРО СОСТАВИТЬ ДОГОВОР С НАИБОЛЕЕ ВЫГОДНЫМИ УСЛОВИЯМИ И МИНИМУМОМ ЮРИДИЧЕСКИХ И НАЛОГОВЫХ РИСКОВ НА ОСНОВЕ ГОТОВЫХ ОБРАЗЦОВ

3. Предупреждения о возможных налоговых и юридических рисках и их последствиях при составлении договора поставки можно найти в **Формах с комментариями о рисках**. Этот инструмент подходит, в основном, для конкретных и распространенных ситуаций, когда нет необходимости глубоко разбираться в деталях договора, но при этом необходима безопасность.

Посмотреть документы в Системе КонсультантПлюс:

Форма с комментариями о рисках: Договор поставки, защищающий интересы поставщика (образец заполнения) (КонсультантПлюс, 2025)

Форма с комментариями о рисках: Договор поставки (общий) между юридическими лицами.

Форма, защищающая интересы покупателя (образец заполнения) (КонсультантПлюс, 2025)

Материал демонстрирует преимущества платного продукта - Справочной Системы «Формы с комментариями о рисках для договорной работы».

Форма договора содержит:

- применимые нормы и краткую характеристику договора;
- наиболее безопасные условия – ничего лишнего;
- варианты формулировок для основных условий;
- предупреждения о возможных юридических и налоговых рисках и их последствиях.

Договор можно скопировать в MS-Word и отредактировать его.

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

Найти 1 из 11 фрагментов

Форма с комментариями о рисках: Договор поставки (общий) между юридическими лицами. Форма, защищающая интересы покупателя (образец заполнения)

2. Документы на товар

2.1. Поставщик обязан передать Покупателю следующие документы:

- товарную накладную (Н ТОРГ-12), которая составляется на весь товар в двух экземплярах (один экземпляр возвращается Поставщику после подписания Покупателем);
- инструкцию по сборке в количестве 1 экземпляра на единицу товара;
- инструкцию по эксплуатации в количестве 1 экземпляра на единицу товара;
- сертификат соответствия (копия) в количестве 1 экземпляра на единицу товара.

Накладная и другие документы, передаваемые Покупателю, подлежат передаче ему одновременно с товаром.

Защита интересов покупателя

В интересах покупателя установить в договоре условие о документах на товар. При отсутствии такого условия покупатель не вправе будет требовать документы, прямо не предусмотренные законом или иными правовыми актами (ст. 464 ГК РФ).

Юридический риск покупателя

Если покупатель принял и использует товар без относящихся к нему документов, суд может решить, что в дальнейшем он не сможет отказаться от оплаты товара из-за их отсутствия. См. п. 24 Обзора, утвержденного Президиумом Верховного Суда РФ 04.07.2018.

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

Найти 1 из 9 фрагментов

Форма с комментариями о рисках: Договор поставки, защищающий интересы поставщика (образец заполнения) (КонсультантПлюс, 2025)

2.2. Поставщик обязан передать Покупателю вместе с товаром товарную накладную (Н ТОРГ-12), которая составляется на партию товара в двух экземплярах (один экземпляр возвращается Поставщику после подписания Покупателем).

Защита интересов поставщика

При отсутствии условия о документах на товар покупатель не вправе будет требовать документы, прямо не предусмотренные законом или иными правовыми актами ([п. 2 ст. 456 ГК РФ](#)).

Материалы актуализируются **ежедневно**.

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

Найти 1 из 9

Форма с комментариями о рисках: Договор поставки, защищающий интересы поставщика (образец заполнения) (КонсультантПлюс, 2025)

КонсультантПлюс | Форма с комментариями о рисках **Актуально на 03.12.2025**

Договор поставки, защищающий интересы поставщика

Применимые нормы: [ст. ст. 506, 515, 516 ГК РФ](#)

Ниже приведен образец договора поставки, защищающего интересы поставщика.

Таким образом, комментарии о рисках для договорной работы помогут составить простой и безопасный договор и избежать ошибок.

ПОЛУЧИТЬ ПРАКТИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО СОСТАВЛЕНИЮ ДОГОВОРА

4. Готовые решения помогут:

- сориентироваться, на что следует обратить внимание при составлении договора поставки, и узнать о налоговых рисках по договору, как для поставщика, так и для покупателя;
- проверить, все ли тонкости учтены, если договор уже составлен.

Посмотреть документы в Системе КонсультантПлюс:

- [Готовое решение: Что нужно знать о договоре поставки \(КонсультантПлюс, 2025\)](#)
- [Готовое решение: Как согласовать условия о цене и порядке оплаты в договоре поставки \(КонсультантПлюс, 2025\)](#)
- [Готовое решение: В каких случаях договор поставки признается незаключенным и какие последствия это влечет \(КонсультантПлюс, 2025\)](#)
- [Готовое решение: Какую ответственность несут стороны договора поставки и как согласовать условия о ней в договоре \(КонсультантПлюс, 2025\)](#)

В Готовых решениях приведены:

- практические рекомендации о том, что следует учесть в каждом разделе договора;
- обзор налоговых рисков по договору поставки и рекомендации, как их избежать;
- примеры из практики;
- образцы заполнения документов.

Материалы актуализируются **ежедневно**.

Система Главбух

1. Найдем **ДОГОВОР ПОСТАВКИ**.
2. В Системе Главбух инструмента, позволяющего составить договор для конкретной ситуации, НЕТ. Представлены только образцы, в которых нельзя выбрать подходящие условия. Их зачастую приходится переделывать (удалять лишние условия, согласовывать между собой оставшиеся и т.д.). Кроме того, в них практически НЕТ налоговых примечаний (рекомендаций и рисков). Отследить актуальность составленного договора возможности НЕТ.

Система Главбух

договор поставки

Рекомендации Правовая база Формы Справочники Журналы Видео Сервисы

Формы

Все регионы

Договор поставки продукции (товаров)

Уведомление об одностороннем отказе от исполнения договора поставки

Договор поставки транспортных средств

Выбрать в договоре поставки документы, предоставляемые поставщиком вместе с товаром, НЕЛЬЗЯ. Также НЕТ никаких предупреждений о рисках.

Система Главбух

договор поставки

Рекомендации Правовая база Формы Справочники Журналы Видео Сервисы Обучение

Договор поставки продукции (товаров)

АКТУАЛЬНАЯ РЕДАКЦИЯ

СКАЧАТЬ ДОКУМЕНТ

Скачать бланк

Скачать образец

5. ПОРЯДОК ОТГРУЗКИ

5.1. Отгрузка радиаторов производится железнодорожным транспортом в вагонах, грузовой скоростью. Минимальной нормой отгрузки является партия, размер которой определяется в соответствии с графиком поставки. Отгрузка осуществляется на условиях франко-вагон – станция назначения в присутствии представителя Покупателя.

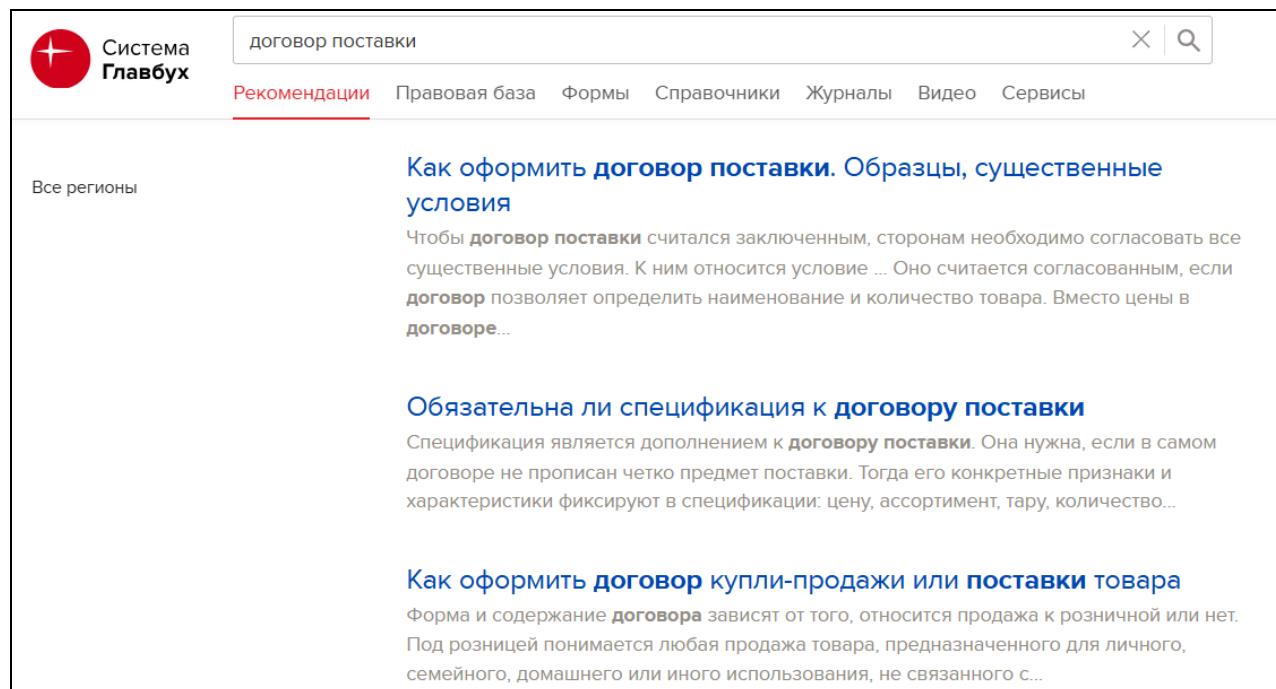
5.2. Каждая партия подлежащих поставке радиаторов должна иметь следующие сопроводительные документы:

- железнодорожная накладная – 1 экз.;
- спецификация – 1 экз.;
- сертификат качества – 1 экз.;
- санитарный сертификат – 1 экз.

5.3. Отгрузка каждой партии начинается после вручения представителем Покупателя Поставщику письменного извещения об оплате соответствующей партии.

5.4. Поставщик в день сдачи соответствующей партии радиаторов железной дороге обязан уведомить Покупателя о дате отгрузки и номерах отправленных вагонов по телеграфу, факсу или телефону.

3. Отдельного материала, где были бы учтены все изменения в конкретном договоре, НЕТ. В Системе Главбух представлены только разрозненные рекомендации по теме:



Система Главбух

договор поставки

× |

Рекомендации Правовая база Формы Справочники Журналы Видео Сервисы

Все регионы

Как оформить договор поставки. Образцы, существенные условия

Чтобы **договор поставки** считался заключенным, сторонам необходимо согласовать все существенные условия. К ним относится условие ... Оно считается согласованным, если **договор** позволяет определить наименование и количество товара. Вместо цены в **договоре...**

Обязательна ли спецификация к договору поставки

Спецификация является дополнением к **договору поставки**. Она нужна, если в самом договоре не прописан четко предмет поставки. Тогда его конкретные признаки и характеристики фиксируют в спецификации: цену, ассортимент, тару, количество...

Как оформить договор купли-продажи или поставки товара

Форма и содержание **договора** зависят от того, относится продажа к розничной или нет. Под розницей понимается любая продажа товара, предназначенного для личного, семейного, домашнего или иного использования, не связанного с...

Выводы

В Системе КонсультантПлюс:

Специалист сразу получает:

- возможность создавать проекты договоров с юридически корректными формулировками и с учетом действующего законодательства, обновлять ранее созданные шаблоны договоров;
- информацию об изменениях в конкретном договоре;
- комментарии о рисках, которые помогут составить простой и безопасный договор, учесть все нюансы в интересах организации и избежать ошибок;
- самую важную информацию по практическому составлению договора.

Применять документы **БЕЗОПАСНО**. Пользователь существенно экономит время при составлении договора.

Риски применения Системы Главбух:

- нельзя составить договор, точно соответствующий конкретной ситуации;
- нет информации о рисках применения тех или иных вариантов условий;
- нельзя отслеживать изменения за определенный период в договорах, с которыми организация уже работает;
- приходится просматривать рекомендации, поправки в законы, судебную практику и другие документы. Это очень неудобно и требует больших затрат времени и сил;
- приходится тратить значительное время на переделку образцов, самостоятельный анализ договора, законодательных норм, налоговых последствий и юридических рисков;

В итоге можно упустить важные детали и совершить ошибку.