

Базовый пример 009

Специальные продукты в Системе КонсультантПлюс помогают бухгалтеру:

- **составить юридически корректный договор;**
- **отслеживать изменения в договорах, работа с которыми уже осуществляется;**
- **получить предупреждения о возможных налоговых и юридических рисках и их последствиях при составлении договора**

- Для бухгалтера
- Для всех коммерческих организаций

ПОЧЕМУ ЭТО ВАЖНО

Сторонам предоставлена возможность самостоятельно определить в договоре поставки, какие документы подлежат передаче вместе с товаром. Это могут быть документы, связанные с учетом, отчетностью, налогообложением, таможенными и другими хозяйственными, административными процедурами.

В интересах покупателя установить в договоре условие о документах на товар. При отсутствии такого условия покупатель не вправе будет требовать документы, прямо не предусмотренные законом или иными правовыми актами ([см. 464 ГК РФ](#)).

Посмотрим, как материалы Системы КонсультантПлюс и Системы Главбух помогают составить договор с нужными условиями.

СИТУАЦИЯ

Необходимо составить договор поставки и указать в нем документы, которые должны быть переданы покупателю вместе с товаром.

Информация для специалиста РИЦ

В примере демонстрируются преимущества платных продуктов:

- **СС «Формы с комментариями о рисках для договорной работы»;**
- **СС «Изменения в регулировании договоров»**

Система КонсультантПлюс

1. Найдем: ДОГОВОР ПОСТАВКИ.

Быстрый поиск

Все документы Законодательство Судебная практика Консультации Формы документов

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

Подключение регионального законодательства (подключено 2 из 83 регионов)

См. также: форма **договора**
общие положения **договора поставки**
оптовая торговля

счет-**договор** на **поставку**
неустойка по **договору поставки**
неотфактурованные **поставки** это

Наиболее соответствуют запросу:

2. **Договор поставки**
Создание и экспертиза в Конструкторе **договоров**

3. Последние изменения:
Договор поставки
(КонсультантПлюс, 2025)

Все результаты поиска

Быстрый поиск

Все документы Законодательство Судебная практика Консультации Формы документов

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

Подключение регионального законодательства (подключено 2 из 83 регионов)

См. также: форма **договора**
общие положения **договора поставки**
оптовая торговля

счет-**договор** на **поставку**
неустойка по **договору поставки**
неотфактурованные **поставки** это

Наиболее соответствуют запросу:

6. Форма с комментариями о рисках:
Договор поставки, защищающий интересы поставщика (образец заполнения)
(КонсультантПлюс, 2025)

Все результаты поиска

Быстрый поиск

Все документы Законодательство Судебная практика Консультации Формы документов

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

Подключение регионального законодательства (подключено 2 из 83 регионов)

См. также: форма **договора**
общие положения **договора поставки**
оптовая торговля

спецификация к **договору поставки**
договор поставки между юр лицами
счет-**договор** на **поставку**

Наиболее соответствуют запросу:

9. Готовое решение:
Что нужно знать о договоре поставки
(КонсультантПлюс, 2025)

Все результаты поиска

Быстрый поиск

Все документы Законодательство Судебная практика Консультации Формы документов

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

Подключение регионального законодательства (подключено 2 из 83 регионов)

См. также: форма **договора**
общие положения **договора поставки**
оптовая торговля

спецификация к **договору поставки**
договор поставки между юр лицами
счет-**договор** на **поставку**

Наиболее соответствуют запросу:

12. Готовое решение:
Как согласовать условия о цене и порядке оплаты в договоре поставки
(КонсультантПлюс, 2025)
1. Как согласовать цену товара в **договоре поставки**

13. Готовое решение:
В каких случаях договор поставки признается незаключенным и какие последствия это влечет
(КонсультантПлюс, 2025)
1. В каких случаях **договор поставки** признается незаключенным

Все результаты поиска

Быстрый поиск

Все документы Законодательство Судебная практика Консультации Формы документов

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

Подключение регионального законодательства (подключено 2 из 83 регионов)

См. также: форма договора, общие положения договора поставки, оптовая торговля, счет-договор на поставку, неустойка по договору поставки, неотфактурованные поставки это

Наиболее соответствуют запросу:

15 Готовое решение: Какую ответственность несут стороны **договора поставки** и как согласовать условия о ней в **договоре** (КонсультантПлюс, 2025)

1. Какую ответственность несет поставщик по **договору поставки**

Быстрый поиск

Все документы Законодательство Судебная практика Консультации Формы документов

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

Подключение регионального законодательства (подключено 2 из 83 регионов)

См. также: форма договора, общие положения договора поставки, оптовая торговля, счет-договор на поставку, неустойка по договору поставки, неотфактурованные поставки это

Наиболее соответствуют запросу:

19 Форма с комментариями о рисках: **Договор поставки (общий)** между юридическими лицами. Форма, защищающая интересы покупателя (образец заполнения) (КонсультантПлюс, 2025)

В списке документов представлены материалы, которые помогут:

- составить договор поставки;
- узнать об изменениях законодательства по этой тематике;
- узнать о возможных налоговых и юридических рисках и их последствиях при составлении договора;
- получить разъяснения, что следует учесть в каждом разделе договора.

СОСТАВИТЬ ДОГОВОР С ОПРЕДЕЛЕННЫМИ УСЛОВИЯМИ

1. Составить юридически корректный проект договора поставки и учесть в нем определенные условия поможет онлайн-сервис «Конструктор договоров».

Быстрый поиск

Все документы Законодательство Судебная практика Консультации Формы документов

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

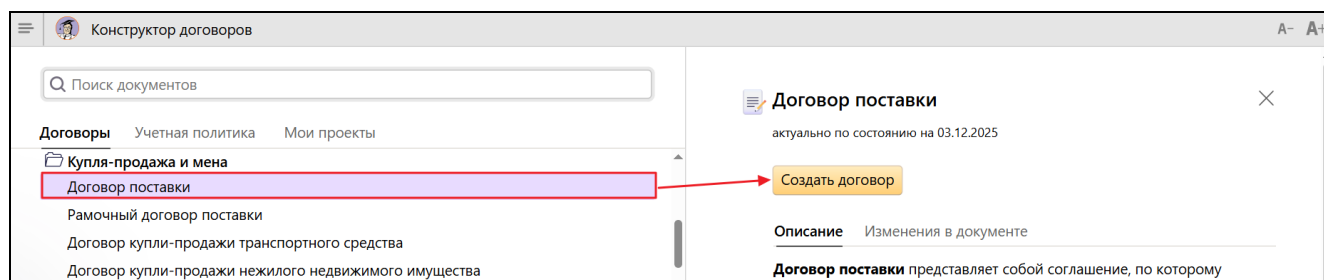
Подключение регионального законодательства (подключено 83 из 83 регионов)

См. также: форма договора, общие положения договора поставки, оптовая торговля, счет-договор на поставку, неустойка по договору поставки, договор поставки без НДС

Наиболее соответствуют запросу:

2 **Договор поставки**
Создание и экспертиза в Конструкторе **договоров**

Проект договора учитывает действующее законодательство.
Выберем «Договор поставки» и нажмём кнопку «Создать договор».



Перейдём в раздел **«Комплект и комплектность. Документы, передаваемые покупателю»**. Можно выбрать различные варианты условий. Благодаря этому проект договора будет максимально соответствовать конкретной ситуации. Противоречащие друг другу условия договора автоматически исключаются.

В подразделе **«Документы, передаваемые покупателю»** в пункте «Передаются ли покупателю документы, относящиеся к товару?» есть предупреждение покупателю:

Ссылки позволяют подробнее ознакомиться с Обзорами Верховного суда. Также ниже есть возможность выбрать необходимые документы. Составленный договор можно сохранить. В случае изменения законодательства появится предупреждение и предложение обновить договор.

Таким образом, Конструктор договоров помогает:

- составить договор с оптимальными условиями с учетом рисков и предупреждений;
- включить собственные конкретные условия;
- получить разъяснения о последствиях и избежать непредвиденных убытков и штрафных санкций;
- учесть изменения в законодательстве.

ОТСЛЕДИТЬ ИЗМЕНЕНИЯ В СУЩЕСТВУЮЩЕМ ДОГОВОРЕ

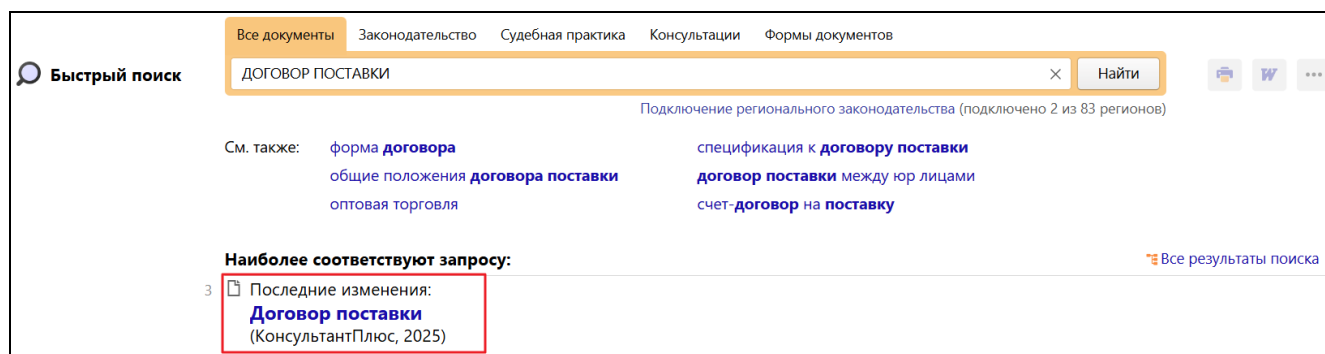
2. Важно отслеживать изменения в договорах, с которыми работа уже осуществляется.

Вернемся в список документов и перейдем в **Последние изменения: Договор поставки**

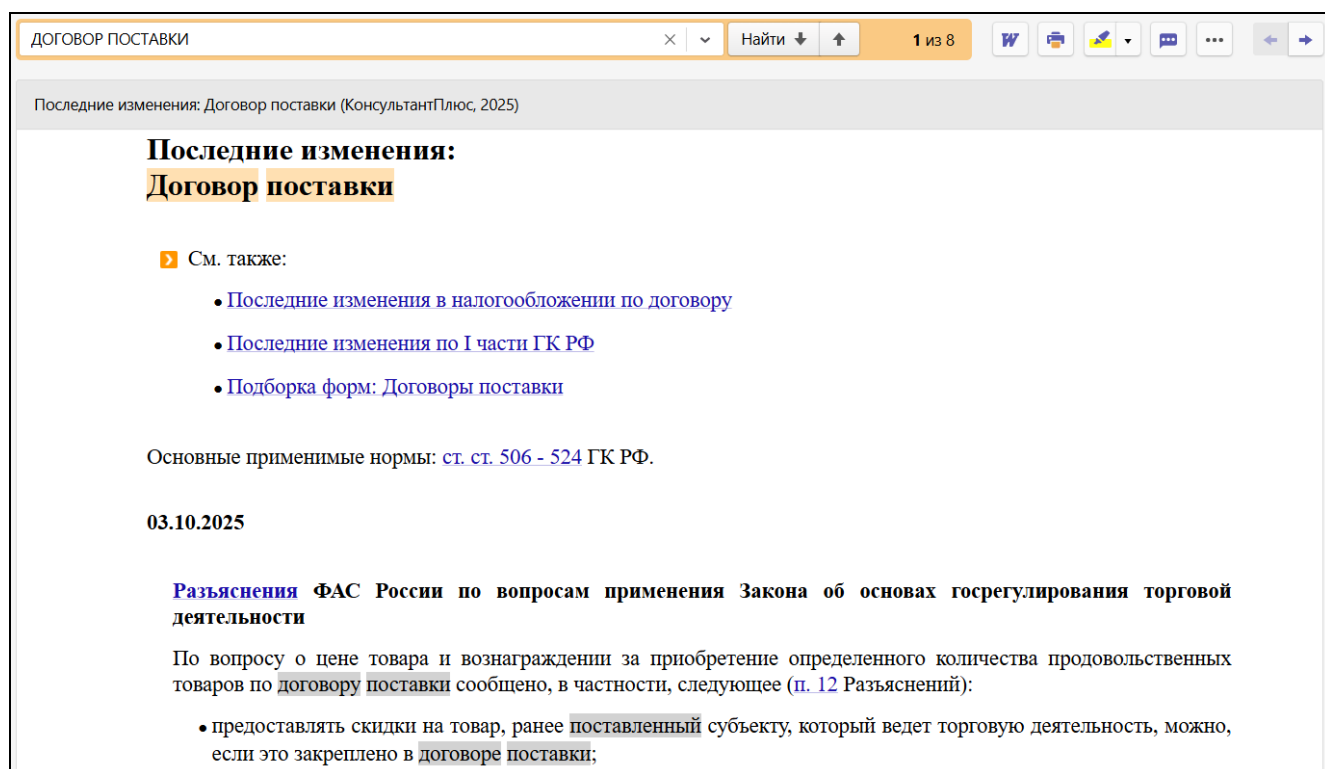
Посмотреть документ в Системе Консультант Плюс:

[Последние изменения: Договор поставки \(КонсультантПлюс, 2025\)](#)

Материал демонстрирует преимущества платного продукта – Справочной Системы «Изменения в регулировании договоров».



В материале собраны воедино изменения законодательства, разъяснения судебной практики, изменения налогообложения в договоре поставки.



БЫСТРО СОСТАВИТЬ ДОГОВОР С НАИБОЛЕЕ ВЫГОДНЫМИ УСЛОВИЯМИ И МИНИМУМОМ ЮРИДИЧЕСКИХ И НАЛОГОВЫХ РИСКОВ НА ОСНОВЕ ГОТОВЫХ ОБРАЗЦОВ

3. Предупреждения о возможных налоговых и юридических рисках и их последствиях при составлении договора поставки можно найти в **Формах с комментариями о рисках**. Этот инструмент подходит, в основном, для конкретных и распространенных ситуаций, когда нет необходимости глубоко разбираться в деталях договора, но при этом необходима безопасность.

Посмотреть документы в Системе КонсультантПлюс:

[Форма с комментариями о рисках: Договор поставки, защищающий интересы поставщика \(образец заполнения\) \(КонсультантПлюс, 2025\)](#)

[Форма с комментариями о рисках: Договор поставки \(общий\) между юридическими лицами. Форма, защищающая интересы покупателя \(образец заполнения\) \(КонсультантПлюс, 2025\)](#)

*Материал демонстрирует преимущества платного продукта - **Справочной Системы «Формы с комментариями о рисках для договорной работы»**.*

Форма договора содержит:

- применимые нормы и краткую характеристику договора;
- наиболее безопасные условия – ничего лишнего;
- варианты формулировок для основных условий;
- предупреждения о возможных юридических и налоговых рисках и их последствиях.

Договор можно скопировать в MS-Word и отредактировать его.

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

Найти 1 из 11 фрагментов

Форма с комментариями о рисках: Договор поставки (общий) между юридическими лицами. Форма, защищающая интересы покупателя (образец заполнения)

2. Документы на товар

2.1. Поставщик обязан передать Покупателю следующие документы:

- товарную накладную ([N ТОРГ-12](#)), которая составляется на весь товар в двух экземплярах (один экземпляр возвращается Поставщику после подписания Покупателем);
- инструкцию по сборке в количестве 1 экземпляра на единицу товара;
- инструкцию по эксплуатации в количестве 1 экземпляра на единицу товара;
- сертификат соответствия (копия) в количестве 1 экземпляра на единицу товара.

Накладная и другие документы, передаваемые Покупателю, подлежат передаче ему одновременно с товаром.

Защита интересов покупателя

В интересах покупателя установить в договоре условие о документах на товар. При отсутствии такого условия покупатель не вправе будет требовать документы, прямо не предусмотренные законом или иными правовыми актами ([ст. 464 ГК РФ](#)).

Юридический риск покупателя

Если покупатель принял и использует товар без относящихся к нему документов, суд может решить, что в дальнейшем он не сможет отказаться от оплаты товара из-за их отсутствия. См. [п. 24](#) Обзора, утвержденного Президиумом Верховного Суда РФ 04.07.2018.

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

Найти 1 из 9 фрагментов

Форма с комментариями о рисках: Договор поставки, защищающий интересы поставщика (образец заполнения) (КонсультантПлюс, 2025)

2.2. Поставщик обязан передать Покупателю вместе с товаром товарную **накладную** (N ТОРГ-12), которая составляется на партию товара в двух экземплярах (один экземпляр возвращается Поставщику после подписания Покупателем).

Защита интересов поставщика

При отсутствии условия о документах на товар покупатель не вправе будет требовать документы, прямо не предусмотренные законом или иными правовыми актами (п. 2 ст. 456 ГК РФ).

Материалы актуализируются **ежедневно**.

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

Найти 1 из 9

Форма с комментариями о рисках: Договор поставки, защищающий интересы поставщика (образец заполнения) (КонсультантПлюс, 2025)

КонсультантПлюс | Форма с комментариями о рисках **Актуально на 03.12.2025**

Договор поставки, защищающий интересы поставщика

Применимые нормы: [ст. ст. 506, 515, 516 ГК РФ](#)

Ниже приведен образец **договора поставки**, защищающего интересы поставщика.

Таким образом, комментарии о рисках для договорной работы помогут составить простой и безопасный договор и избежать ошибок.

ПОЛУЧИТЬ ПРАКТИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО СОСТАВЛЕНИЮ ДОГОВОРА

4. Готовые решения помогут:

- сориентироваться, на что следует обратить внимание при составлении договора поставки, и узнать о налоговых рисках по договору, как для поставщика, так и для покупателя;
- проверить, все ли тонкости учтены, если договор уже составлен.

Посмотреть документы в Системе КонсультантПлюс:

- [Готовое решение: Что нужно знать о договоре поставки \(КонсультантПлюс, 2025\)](#)
- [Готовое решение: Как согласовать условия о цене и порядке оплаты в договоре поставки \(КонсультантПлюс, 2025\)](#)
- [Готовое решение: В каких случаях договор поставки признается незаключенным и какие последствия это влечет \(КонсультантПлюс, 2025\)](#)
- [Готовое решение: Какую ответственность несут стороны договора поставки и как согласовать условия о ней в договоре \(КонсультантПлюс, 2025\)](#)

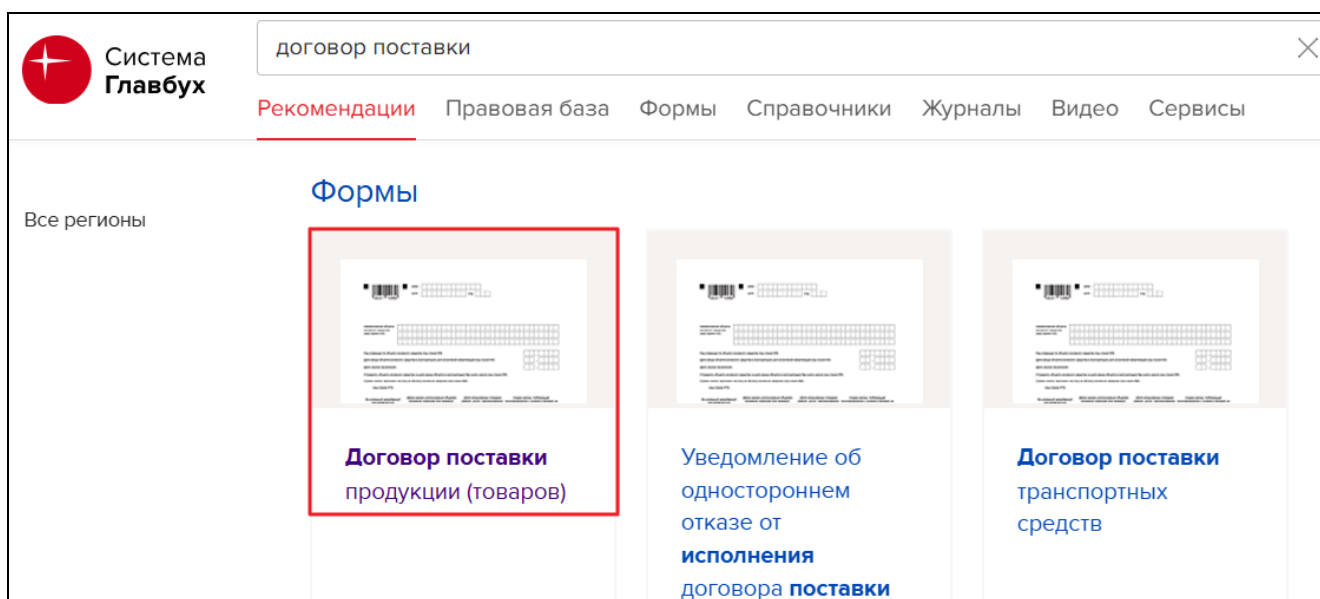
В Готовых решениях приведены:

- практические рекомендации о том, что следует учесть в каждом разделе договора;
- обзор налоговых рисков по договору поставки и рекомендации, как их избежать;
- примеры из практики;
- образцы заполнения документов.

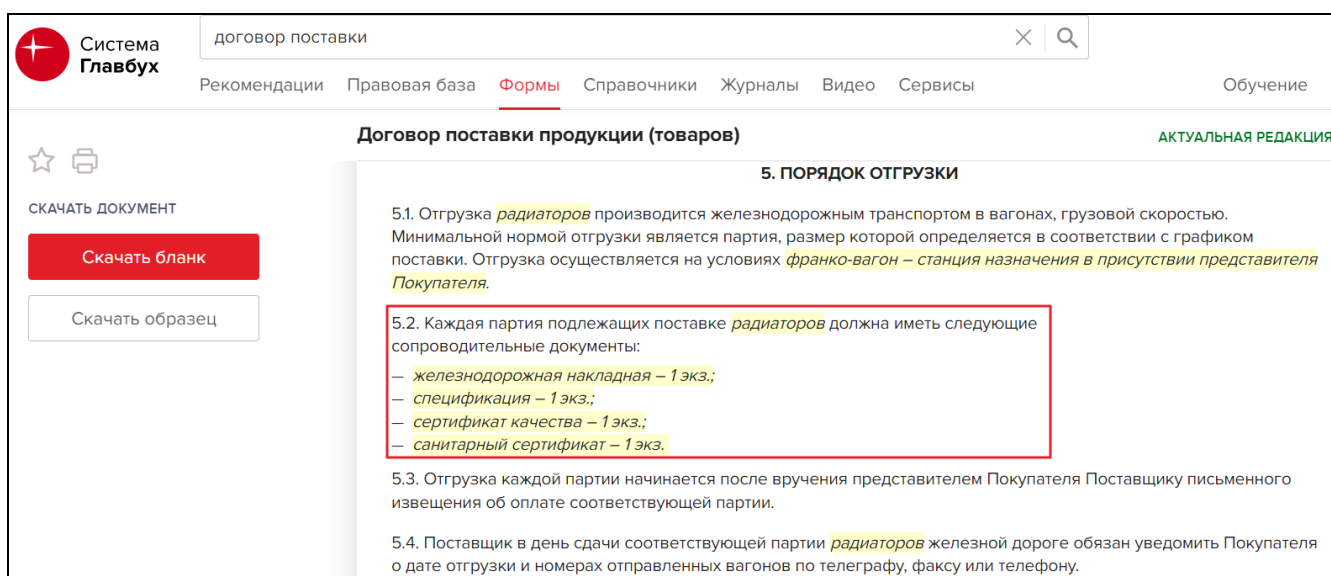
Материалы актуализируются **ежедневно**.

Система Главбух


1. Найдем **ДОГОВОР ПОСТАВКИ**.
2. В Системе Главбух инструмента, позволяющего составить договор для конкретной ситуации, НЕТ. Представлены только образцы, в которых нельзя выбрать подходящие условия. Их зачастую приходится переделывать (удалять лишние условия, согласовывать между собой оставшиеся и т.д.). Кроме того, в них практически НЕТ налоговых примечаний (рекомендаций и рисков). Отследить актуальность составленного договора возможности НЕТ.



Выбрать в договоре поставки документы, предоставляемые поставщиком вместе с товаром, НЕЛЬЗЯ. Также НЕТ никаких предупреждений о рисках.



3. Отдельного материала, где были бы учтены все изменения в конкретном договоре, НЕТ. В Системе Главбух представлены только разрозненные рекомендации по теме:

 Система Главбух

договор поставки

× | 🔍

Рекомендации | Правовая база | Формы | Справочники | Журналы | Видео | Сервисы

Все регионы

Как оформить договор поставки. Образцы, существенные условия

Чтобы **договор поставки** считался заключенным, сторонам необходимо согласовать все существенные условия. К ним относится условие ... Оно считается согласованным, если **договор** позволяет определить наименование и количество товара. Вместо цены в **договоре**...

Обязательна ли спецификация к договору поставки

Спецификация является дополнением к **договору поставки**. Она нужна, если в самом договоре не прописан четко предмет поставки. Тогда его конкретные признаки и характеристики фиксируют в спецификации: цену, ассортимент, тару, количество...

Как оформить договор купли-продажи или поставки товара

Форма и содержание **договора** зависят от того, относится продажа к розничной или нет. Под розницей понимается любая продажа товара, предназначенного для личного, семейного, домашнего или иного использования, не связанного с...

Выводы

В Системе КонсультантПлюс:

Специалист сразу получает:

- возможность создавать проекты договоров с юридически корректными формулировками и с учетом действующего законодательства, обновлять ранее созданные шаблоны договоров;
- информацию об изменениях в конкретном договоре;
- комментарии о рисках, которые помогут составить простой и безопасный договор, учесть все нюансы в интересах организации и избежать ошибок;
- самую важную информацию по практическому составлению договора.

Применять документы БЕЗОПАСНО. Пользователь существенно экономит время при составлении договора.

Риски применения Системы Главбух:

- нельзя составить договор, точно соответствующий конкретной ситуации;
- нет информации о рисках применения тех или иных вариантов условий;
- нельзя отслеживать изменения за определенный период в договорах, с которыми организация уже работает;
- приходится просматривать рекомендации, поправки в законы, судебную практику и другие документы. Это очень неудобно и требует больших затрат времени и сил;
- приходится тратить значительное время на переделку образцов, самостоятельный анализ договора, законодательных норм, налоговых последствий и юридических рисков;

В итоге можно упустить важные детали и совершить ошибку.